**附件1：招聘岗位说明书**

**现代农装科技股份有限公司**

**销售总监岗位说明书**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **岗位**  **名称** | **编制** | **主要职责** | **任职条件** |
| 销售总监 | 1 | 1.协助分管副总经制定公司销售战略；  2.根据公司整体战略和销售战略，制定公司整体销售计划并有效贯彻执行，领导销售团队将计划转变为销售结果，确保公司销售目标的完成；  3.根据销售策略，积极开拓客户、销售市场，提升公司产品的市场占有率；  4.通过多种渠道开发客户资源，跟进潜在客户，促成销售订单；  5.制定全年销售费用预算，严格执行预算，有效控制成本；  6.收集行业相关政策、竞争对手信息、客户信息、分析市场发展趋势，及时反馈市场信息，为公司重大决策提供信息支持；  7.组织开展年度销售目标的分解，制定调整公司销售政策，指导团队完成公司下达任务指标；  8.完善销售体系管理制度，完善销售团队人才的选拔、人才队伍建设；  9.领导交办的其他工作。 | 1.大学本科及以上学历；  2.营销管理、企业管理、农业机械等相关专业；  3.8年及以上机械类行业销售工作经验，其中5年及以上团队管理经验，具有大型机械类企业销售工作经验优先考虑；  4.具有市场营销及销售管理基础知识，了解商务礼仪；  5.熟悉农业机械行业发展趋势，熟悉公司产品、竞争对手及市场动态；  6.掌握领导、计划、组织、控制、沟通和激励等管理技能；  7.具有较强的营销及市场策划能力，精力充沛，具有较好的抗压能力，能够激励团队实现共同的目标；  8.具有较好的分析能力及决断力，沟通能力较强；  9.特别优秀者，可适当放宽条件。 |

**现代农装科技股份有限公司**

**项目总监岗位说明书**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **岗位**  **名称** | **编制** | **主要职责** | **任职条件** |
| 项目总监 | 1 | 1.全面负责公司产品创造项目管理体系建立、维护及持续改进，确保项目流程体系规范化，并组织在农机企业内有效运行；  2 负责项目初期研究，组织开展项目可行性分析及评审，制订项目计划、质量计划、成本计划；  3.负责根据项目计划要求进行项目管控，组织开展各项目阶段性的技术评审和管理评审工作；  4.负责准确把握项目执行进度，发现项目执行过程中的风险，研究解决方案，保证项目按计划实施；  5.负责对公司所有项目的执行状态、风险分析及应对、成本收益、资源投入等相关情况进行定期分析，为公司组织决策提供建议；  6.对项目所涉及的各方人员进行培训，保证项目实施中各环节的有效衔接，提高项目管理成效；  7.培养公司项目管理人才，完成项目管理人才梯队建设；  8.完成领导交办的其他工作。 | 1.本科及以上学历，机械类、管理类或项目管理类相关专业；  2.8年以上机械行业项目管理工作经验，具有大型机械企业从业经历优先；  3.具备相应的管理知识、机械制造专业知识、项目管理知识、财务知识；  4.具有较强的项目全程开发计划的制定、管控、组织实施、经营能力；  5.精通项目管理方法，能够快速融入团队了解业务需求，善于梳理和总结需求，对项目集管理有自己的方法论，能够协调各方资源推进项目整体进度；  6.优秀的书面表达与逻辑思维能力，具备很强的汇报及整理能力, 能有效表达决策建议；  7.具有一定的资源整合能力、分析判断能力、协调能力、人际沟通能力、影响力、计划与执行能力  8.特别优秀者，可适当放宽条件。 |